

「Startup Kumamoto Internship Program」有償インターン 事業プロジェクトシート

①基本情報

1.自社のPRをお願いいたします。

Tooon株式会社はXOSS POINT.に本社をかまえるスタートアップ企業です。代表の杉山が大学在学中の2018年にこの会社を創業しました。2022年より、フリーランスや起業家・クリエイターの為のビジネス取引ツールTooon(トゥーン)という事業をスタートしました。

社内のメンバーはまだ5名程度かつ、東京・熊本・ベトナムと様々な拠点から働いており、リモートワークを主体に活動を行っています。学生インターンの方にとっては、スタートアップ創業期の感覚とリアルな情報を得ることができる一方で主体性と自律を求められる仕事環境であることが難しいところです。

「将来起業したい」「IT企業に就職したい」という方よりも、目の前の仕事を責任持って一生懸命に取り組める方と働きたいと考えています。

2.出勤日数や時給など提示できる福利厚生の条件をご記入ください。

平日の10:00~19:00の間で週10時間以上 時給1,100円

XOSS POINT.への勤務も可能ですがリモートワークが基本になります。

代表の杉山は毎月1~2週間程度を基準に熊本へ滞在予定です。

②インターン情報

学生が企業を判断するポイントにもなります。以下の項目にご回答をお願いいたします。

プロジェクト名(インターン名)
Tooon株式会社を共に偉大なスタートアップ企業に成長させましょう
インターン期間
相談の上、任意の月から勤務開始可能。 3ヶ月毎で雇用契約を更新。(最初の3ヶ月は毎月更新。)
インターン生が従事する職種
ビジネス職を想定しておりますが、スキルセットや希望によって相談可能です。
具体的な活動内容について
ビジネス取引アプリTooon(トゥーン)に関わるマーケティング業務。 Tooon株式会社が主催するオフラインイベントの集客業務。
インターン生に期待する成果
気合い。元気。誠実さ。学び続ける貪欲さ。
インターン生が得られる経験について
たくさんの挫折とひとつの成功体験。
インターン生の対象や参加条件があれば教えてください。
前向きな人。

③サポート体制

1. インターン生をサポートいただく担当者の配置は可能でしょうか？もし可能な場合、どのような方がついていただけますか？

実務の直属のパートナーになるメンバーと代表の杉山の2名体制での担当を行います。

2. インターン生に対して、インターンでの活動に関するフィードバックなどの機会を作っておくことは可能でしょうか？

もし可能な場合、実施予定の頻度はどのくらいでしょうか？

毎週30minの1on1を自己申告制で実施します。

④貴社の課題に対するインターン生のコミット

会社の1番の課題や伸ばしたい部分はどこでしょうか？またその中でインターン生に任せられる業務はございますか？

会社としては事業をより多くの人に届け、売上の拡大を行いたいと考えております。一方で、インターン生に期待する部分はありません。仕事の姿勢で期待と信頼を勝ち取ってください。